

# プロジェクト推進力育成セミナー 第18期 受講生募集

■ 対象： 業務改革や、プロジェクト推進力を強化したい方  
他社との交流の輪を広げたい方

■ 会場：コロナ対策でWeb経由・オンサイト併用で実施

\* オンサイトの場合： 京都 四条烏丸 ココン烏丸4F シティラボ・セミナールーム  
<http://www.citylabo-ino.com/about/index.html#map>

■ 受講料 一人 5回分 50,000円 (消費税別途)

- \* 教材費含む
- \* 第1回目のセミナー時に請求書をお渡しします

■ お問い合わせ

\* 有限会社 Ek (エック) 首藤 晴美

e-mail : [首藤晴美\\_contact@x-ek.com](mailto:首藤晴美_contact@x-ek.com)

■ お申し込みは下記を添えてメールお送り下さい

- \* 受講者ご氏名 (ふりがな)
- \* e-mail アドレス
- \* 現在ご担当のプロジェクト又は役職
- \* 宛先： [首藤晴美 <contact@x-ek.com>](mailto:首藤晴美_contact@x-ek.com)

## 講師 略歴

- ・ IBM社コンサルタントとして、70件以上のプロジェクトで、お客様の業務改革・業績向上を支援
- ・ Panasonic社グローバルプロジェクトを11年ご支援
- ・ 2012年～ 個人事業主として主に製造業様へのコンサルティング実施中

講師： 大藪 俊一 (おおやぶ しゅんいち)  
Able Consulting 代表  
<http://bskyoto38.lolipop.jp/ohyabu>



日時	テーマ	内容 (2),(3),(4)は2班に分け少人数で演習中心に行います
2021年 10/15(金) 09:00-17:30 Zoom	(1)問題解決 技法1	【1】 CPS (Customer Planning Session) セッションと言う、生産性の高い会議運営を学び演習する ・ 問題の構造化、原因分析手法を学ぶ ・ 効率的会議運営技法(セッション・マネジメント)を演習する
11/18(木) or 11/19(金) 09:00~17:30 Zoom/オンサイト	(2)問題解決 技法2	【2】 CPS (Customer Planning Session) 業務問題の解決の実行性を高める手法を学び演習する ・ 問題の構造化・真の原因の解決策立案・活動計画作成を実習
12/16(木) or 12/17(金) 09:00~17:30 Zoom/オンサイト	(3) ビジョン策 定と仮説検証 技法	【3】 仮説検証 CP (Consulting Process) 業務改革が現場にスムーズに理解され、実現できる、仮説検証 型業務改革の進め方を学び、演習する ・ 企業改革のビジョン作成の演習 ・ 仮説の立案、検証、結論づけをインタビュー演習で体得
2022/1/13(木) or 1/14(金) 13:00~17:30 Zoom/オンサイト	(4) 変革を実 現する条件	【4】 CM (Change Management) 経営トップ・現場部門が、変革を積極的に取り組む姿勢に変わる ・ 業務改革プロジェクト成功の6つの条件を学ぶ ・ 改革の企画段階でこの条件を盛り込む手段を学ぶ
2022/2/18 (金) 10:00~20:30 Zoom/オンサイト	(5) 異なる文 化の人を動か す	【5】 異なる文化の人を動かすプロジェクトを成功する ・ 欧米のビジネス文化と日本ビジネス文化の違いを理解 ・ 国内・海外を問わず、異文化を理解し、「人と交渉し、人を動かす」ヒントを学び、自社への活用方法を演習する

# プロジェクト推進力育成セミナー ご出席者の声 2012/12~2021/1

実績： 31社から242名受講いただきました (ご出席企業 順不同・敬称略)

オムロン・村田パーツ販売・村田機械・堀場製作所・オムロンソーシアルソリューションズ・ヤンマー・ヤンマー情報システム・ ROHM・KYOSO・オムロンエクスパートリンク・京都信用金庫・島津製作所・ディアイスクエア・スクリーン 様など

## 第1期~17期 ご出席者の声

- » 演習の時間が多く、他社メンバーとセッションリーダーのの経験を共有することが出来てよかった
- » プロジェクトを推進するためのノウハウが一通りそろったセミナーは貴重でした
- » 自社にいただけでは得られなかった議論の進め方、合意の取り方、プロジェクト成功のポイントなど、新鮮な方法に出会えた

セミナーは演習が中心で、体験する時間を充分にとっています。体験は体得につながります！



セミナーの様子： <http://www.citylabo-ino.com/backnumber/?cat=4>



## 第1期~17期 ご出席者の上司・部門長の声

- » 京都の異業種の企業の交流が継続的に続いており、卒業生の輪も広がって好ましい
- » IT部門は競争相手がなく他流試合の機会も無い。この研修は地元企業が横でつながって、京都ですぐ集まれる環境は素晴らしい。他社を勉強して貪欲に取り組んで欲しい
- » 情報システム部門の中堅処が対象であるが、業務部門の方にも充分有効な内容だ
- » 参加者コメント・スナップ写真からセミナーは非常に有効に機能しているように感じています。一方肝心な、活用するかしないかは本人の心がけしだい。職場での実践ができるよう私自身と所属長のフォローが重要と考えています



プロジェクト推進人材育成セミナー 第12期風景 (2018/3月)



第13期 演習風景 (2018年12月)